

Alumni-Q&A vom 24. Mai 2023

Infos zum Q&A:

- Heute starten wir. Termine vorläufig bis Ende Jahr, um Bedürfnis abzuklären.
- Wir sind für alle Fragen, die zum Thema Ausbildung, Businessaufbau und Home Organizing gestellt werden, da.
- Wenn wir die Frage nicht beantworten können, geben wir uns Mühe, herauszufinden, wo ihr euch erkundigen könnt.
- Der Q&A lebt von euren Fragen, Erlebnissen und Fallbeispielen.
- Vorher eingereichte Fragen werden bevorzugt behandelt.
- Fragen bis 24h vorher einreichen. Call dauert ca. 1h

Q&A-Daten:

- ✓ ~~24. Mai 2023~~
- ✓ 26. Juni 2023
- ✓ 23. August 2023
- ✓ 20. September 2023
- ✓ 24. Oktober 2023
- ✓ 23. November 2023
- ✓ 18. Dezember 2023

Momentane Projekte:

- **Stand Krankenkasse Leistungsübernahme bei Ordnungskoaching**
Noch immer in Abklärung bei SWICA, je nach Entscheid, werde ich alle anderen KK angehen.
- **Info zu Versicherungen erwünscht? (Betriebshaftversicherung, Haftpflichtversicherung, Fahrzeugversicherung)**
Bei Interesse könnte ich meinen Brooker fragen, ob er bereit wäre ein Inforeferat zu halten über Versicherungen, die für OC wichtig sind. Oder, ob er bereit ist, eure gesammelten Fragen zu beantworten.

Frage von Simone

Ich habe eine schwierige (potenzielle) Kundin - ich kenne sie erst von 2 Telefonaten. Sie möchte ihr Ordnungsproblem angehen, andererseits fürchtet sie sich, dass sie sich von zu vielen Sachen trennen muss. Habt ihr Tipps und Tricks, wie ich vorgehen soll? Der nächste Anruf kommt bestimmt

Ich habe auch so eine «Kundin». Ca. 80 Jahre alt und Sammlerin. Sie hat Lagerplatz angemietet, um ihre alten Puppen und Schätze, mit denen sie früher eine Art Museum zuhause angeboten hat zu verstauen.

Sie hat mich ein paar Mal hintereinander angerufen und viel erzählt und sich doch nicht für ein Coaching entschieden. Als sie beim dritten Mal noch immer keine kostenlose Besichtigung wollte (sie wohnt im Nachbarsdorf) habe ich ihr ganz klar gesagt, dass sie erst wieder anrufen soll, wenn sie einen Schritt weitergehen kann.

Frage von Claudia

Mich würde interessieren, wie man aus der Blase herauskommt beim Bewerben des eigenen Business, z.B. auf Insta oder so, und welche Massnahmen/Hacks dafür geeignet sind. (zB lohnen sich Onlinenzeigen?).

Eine sehr spannende Frage. Ich hatte gerade gestern mit Tina Lung ein Gespräch darüber. Wir dürfen nicht vergessen, dass unsere Kunden noch gar nicht wissen, dass sie unsere Kunden werden. Sie suchen zuerst nach einer Selbsthilfe im Netz. Daher müssen wir auch unsere Blogartikel, Anzeigen und SEO basierte Website für deren Sprache anpassen.

Meinst du mit Onlineanzeigen Werbung auf Insta und FB? Dort werbe ich hauptsächlich für meine aktuellen Angebote. Wichtig ist, dass du genau weisst, was du anbieten möchtest, für wen und wie du die Aufmerksamkeit im Angebotsdschungel erhältst.

Frage von Cintia

Ich habe Schwierigkeit Kontakt zu Reinigungsfirma oder Möbelhäuser zu knüpfen 🤔 mir fehlt Argumente 🙌 Könntest du bitte eventuell am Mittwoch ein bisschen davon erzählen?

Was hast du bisher gemacht? Ich würde ein PDF erstellen, um dich und deine Dienstleistungen vorzustellen. Überlege dir vorher:

- Was will ich erreichen?
- Was biete ich an?
- Wer ist die richtige Ansprechperson?
- Wie zeige ich meine Kompetenz?
- Wie soll man mit mir Kontakt aufnehmen?

Das sollte auf alle Fälle im PDF ersichtlich sein
(Canva, Vorlagen, Firma vorstellen / start up / Angebot)

Chatverlauf:

Claudia Glaus 19:04

Hallo zäme aus dem Zug 😊

Melanie Zarges an Alle 19:04

Bin noch am Küche fertig machen

Claudia - Ordnungsmeer an Alle 19:04

Mir geht es gut. Hoffe Euch auch :-) Schön heute hier zu sein

Cintia Staub an Alle 19:05

Bei mir auch alles gut 😊

Nora von Känel an Alle 19:05

Hallihallo, ja voll cool, so einen Call zu haben mit euch 😊

Franziska Springer an Alle 19:05

Hallo ich freue mich sehr über diesen call. Mir gehts auch gut. Noch am Kinder hüten...

Jasmin an Alle 19:05

Mir geht es auch gut ... schön, euch wiederzusehen :-)

Franziska Springer an Alle 19:12

Ich habe auch noch keine Einladung für den 24. August. L g Franziska

aninaguntensperger an Alle 19:14
Oh ja, das ist eine super Idee! 😊

Claudia - Ordnungsmeer an Alle 19:15
Wäre cool

Jasmin an Alle 19:15
Find ich auch gut

Cintia Staub an Alle 19:15
Oh ja das wäre cool 👍

Claudia Glaus an Alle 19:15
wäre ein tolles Angebot als Info!
Für die KK: ein tolles Argument für jene die finanziell gehemmt sind das Geld auszugeben ;)

Franziska Springer an Alle 19:15
Das mit der KK finde ich gut, ansonsten bin ich bedient. Trotzdem vielen dank!

Rita Wickart an Alle 19:16
Finde ich auch sehr gut.

Jasmin an Alle 19:16
Beides

aninaguntensperger an Alle 19:16
Versicherungen

Cintia Staub an Alle 19:16
Beide

aninaguntensperger an Alle 19:16
Oder ja, beides, auch KK

Claudia - Ordnungsmeer an Alle 19:17
Beides - habe einige Kunden die eventuell Anspruch hätten mit KK. Und Versicherungen für das Geschäft sehr interessant

Claudia - Ordnungsmeer an Alle 19:29
@Simone Die Idee mit dem Schreibtisch finde ich super, als sanften Einstieg. Wäre spannend zu erfahren was daraus wird

Simone Weber 19:30
vielleicht kann ich nächstes Mal Neues berichten...?

aninaguntensperger 19:46
Mich nimmt es wunder, wieviele Anfragen ihr pro Woche so habt? Oder besser gesagt, wieviel Prozent könnt ihr mit dem Ordnungscoaching arbeiten?

natacha Christen 19:47
Pro Monat 2-3
Ich arbeite 2-3 Tage als OC

Cintia Staub an Alle 19:48
so eine Jacke habe ich auch 😂

aninaguntensperger an Alle 19:53
Ich bräuchte einen Instagramkurs 😂

Cintia Staub an Alle 19:53
Das war spannend Claudia danke 😊

natacha Christen an Alle 19:53
www.ordnungundmehr.ch - Natacha Christen

Franziska Springer an Alle 19:53
Ich wär auch dabei bei Social Media Kurs

Simone Weber 20:00
Ich habe die Ausbildung 2021 gemacht, bin aber erst jetzt mit meinem Business gestartet und sammle jetzt erste Erfahrungen... www.ordnungscoach-weber.ch

Claudia Glaus 20:02
ja ein refresher zu social media wäre super 😊

aninaguntensperger 20:04
Super, dann könnten wir uns ja zusammen tun! Insta etc.

natacha Christen an Alle 20:04
Notlügen gehen immer - aber ich werfe es nicht weg, sondern gebs ins Brockenhaus

Franziska Springer an Alle 20:06
Meine erste Devise sauber und ganz fürs brocki

Claudia Glaus an Alle 20:10
habt einen schönen Abend, ich schwinge mich aufs Velo nach Hause 😊 bis bald und danke für die Inputs 😊
lg Claudia
www.claudiaglaus.com

Claudia - Ordnungsmeer an Alle 20:13
Super spannend! Danke für den Abend.

Franziska Springer an Alle 20:13
Ja super vielen Dank. Alles Gute euch allen.

natacha Christen an Alle 20:13
Danke liebe Martina. Ich fands super 😊

Rita Wickart an Alle 20:14
war mega schön wieder dabei zu sein. Danke dir.

Jasmin 20:14
Ich fand es auch sehr informativ! Danke!